

# 石川 中央会報

石川県中央会会報

2011

No.3

通常総会開催(本会・青年中央会・中央会女性部・事務局協議会)

パリ・エアショー2011へ出展

参加者募集!(全国大会・ゴルフ大会・手描き友禅体験教室)



和倉温泉夏花火  
水上3尺玉



片山津温泉納涼花火まつり



山中温泉鶴仙溪  
川床



石川県中小企業団体中央会

石川県中央会会報  
2011  
No.3

# 石川 中央会会報

題字  
故 安田隆明 名誉会長

## 巻頭ゼミナール

- 2 「九州新幹線全通から3ヶ月」～そこから何を学ぶか  
神戸国際大学経済学部 教授 中村智彦氏
- 5 「コミュニケーションが変わると、会社が変わる!」  
中小企業経営のガッツ 代表 飯山暁朗氏

## トピックス

- 8 2組合に認定証交付～いしかわ事業者版環境ISO認証式が開催
- 8 ～復興に向けて～ 東日本大震災に係る義援金が被災地中央会に贈呈
- 9 北陸電力「今夏の電力需給について」公式発表に対する県内企業の動向について
- 10 春の叙勲・褒章 会員関係で10名の方々が受章

## 中央会事業だより

- 11 平成23年度表彰式並びに第56回中央会通常総会を開催
- 12 おめでとうございます～中央会表彰式 受賞の方々～
- 15 中央会女性部通常総会を開催
- 15 中央会女性部交流会・懇談会を開催
- 16 青年中央会通常総会を開催
- 16 住宅工コ改修に関する技術講習会を開催
- 17 石川県中小企業団体事務局協議会 通常総会を開催
- 18 第63回中小企業団体全国大会へ提出の要望事項を決定  
～企画委員会～

## News

- 19 新聞掲載記事より (会員関係)  
金沢市旅館ホテル協同組合／協同組合金沢問屋センター  
近江町市場商店街組合青年部／山代温泉観光協会・山代温泉旅館協同組合  
能登井事業協同組合／石川県陶磁器商工業協同組合

- 22 ものづくり補助金から世界へ～パリ・エアショー2011へ出展

## お知らせ

- 24 夏休みの日曜日は金沢ステーション 24 個別専門相談室開催のご案内  
ギャラリーへ行こう!  
～手描き友禅体験教室 (無料) 参加申込み受付中～
- 25 交流ゴルフ大会(中央会・青年中央会) 26 第63回 中小企業団体全国大会(愛知県)  
を開催します!! 参加者募集!
- 27 県内の情報連絡員報告 (6月) 29 決算関係書類等の届出をお忘れなく
- 33 暑中お見舞い
- 49 くみWai広場  
(協同組合加賀染振興協会)



和倉温泉夏花火  
8月4日(木)  
20:30～21:15  
北陸最大級の空中・水上3尺玉  
(30号玉)をはじめ打ち上げ  
花火が千数百発上げられます。



片山津温泉納涼花火まつり  
7月30日(土)～8月31日(水)  
21:00～21:12  
毎年恒例、連日連夜の花火が  
柴山瀧湖面に映えるさまは、  
片山津ならではの風情です。



山中温泉 鶴仙溪「川床」  
4月～10月末  
9:30～16:00  
※9月27日～10月6日はメン  
テナンス休業  
あやとりはしの近く、鶴仙溪  
遊歩道沿いの名物の「川床」。  
渓谷の深い緑、清らかな水の  
流れ、野鳥のさえずり…。  
風雅なひとときをお楽しみ下  
さい。  
☆道場六三郎レシビの「川床  
ロール」や「冷製抹茶しるこ」  
が召し上がれます。

# 九州新幹線全通から3ヶ月

～そこから何を学ぶか

中村智彦氏／神戸国際大学経済学部 教授

大阪からサンダーバードに乗車して北陸方面に向かうと、着々と新幹線の建設が進んでいることを実感する。金沢駅周辺でも、走ってくる新幹線の姿を容易に想像できるほどに出来上がっている。

北陸新幹線の長野・金沢間の開通は、2014年（平成26年）度末、つまり2015年春の予定である。あとわずか4年である。開通後は一気に首都圏との結びつきが強くなることが予想される。観光客などの流れも大きく変化するだろう。それが現実化するまで、あと5年を切っているのである。

熊本城、阿蘇山など観光名所を抱える熊本。しかし、他の九州の各県に比較するとそのアピール度は、これまでそれほど高くはなかった。その熊本にとって大きな変化が起こる可能性が出ている。

2011年の春。九州新幹線の博多・新八代間が開業し、鹿児島中央・博多間の九州新幹線が全線開業した。開業から100日目の6月19日には、主要駅で新生児の成長を祝う「百日（ももか）祝い」にちなんだ記念行事が行われた。開業前日に大震災が発生し、祝賀行事もほとんど全て中止、開業記念CMの放送も自粛されるなど、難しい状況でのスタートであった。それだけに、日本復興と九州新幹線の成長を祈る「百日（ももか）祝い」と、開業記念CMが海外での優秀CM入選の報は、復興に向けての明るいニュースとして現地では受け止められていた。

筆者は、2001年から毎年数回は熊本市を訪れ、その変化を見る機会を得た。2004年に熊本県の新八代駅と鹿児島中央駅の間が先行開業すると、熊本市でも新幹線全線が身近に感じられるようになった。商店街などには、その頃からすで新幹線開通の垂れ幕やポスターなどが見られるようになり、企業経営者や商業者の勉強会に招かれても、新幹線開通についての話題が出ないことはなかった。

華やかな新幹線開業への期待と裏腹に、熊本の経営者や自治体関係者の危機感是非常に強いものを感じられてきた。そもそも熊本市は、九州の行政機関の集まる都市であり、「官」の街として成長してきた。さらに大学も多く、「学」の街でもある。熊本城や阿蘇山、天草など著名な観光地を抱える割に、九州の他県に比較すると、観光誘致などが活発だったとは言いがたい面は、官と学に支えられ人が集まる土地だったためである。

しかし、新幹線の開通が現実のものとして迫って



関西でPR活動をするキャラクター“くまモン”

くる中で、博多まで約30分、鹿児島までも約1時間40分ほどで結ばれることの影響がプラスばかりではないという思いが、危機感に繋がっていったのである。一つは、「ストロー現象」の加速である。博多への一極集中が進んできた九州で、新幹線はその流れを加速すると懸念されたのである。もう一つは、「終着駅効果」による観光客の通過である。

さて、震災の影響もあったが、開業から3ヶ月以上が経ち、どのような状況が新しく生み出されているのだろうか。

JR九州が6月23日に全線開業後の4月の一日平均乗降客を発表した。それによると、JR西日本管轄の博多駅を除く、九州新幹線11駅のうち、当初見込みを上回ったのは、鹿児島県内の出水、川内、鹿児島中央の3駅、一方、福岡県、佐賀県、熊本県の新設された6駅のうち、新玉名を除く5駅が下回った。最も増加したのは鹿児島中央で、1万3100人と、当初見込みを1450人増（+12%）、前年同期比では57%増という大幅な伸びを記録した。一方、熊本は、当初見込み1万3100人に対して、1万2550人とわずかではあるが届かなかった。「終着駅効果が出ているのではないか。やはり、新しくできた路線にせっかく乗るなら、終点まで行きたいというのが乗客の心理だろう。」（熊本市の経営者）

表 4月の各駅乗降客数と当初見込み数( )内

新 鳥 栖	1,450 (1,700)
久 留 米	2,500 (2,700)
筑後船小屋	600 (950)
新 大 牟 田	700 (1,150)
新 玉 名	900 (900)
熊 本	12,500 (13,100)
新 八 代	1,950 (1,950)
新 水 俣	1,000 (1,000)
出 水	2,050 (2,000)
川 内	2,650 (2,550)
鹿児島中央	13,100 (11,650)

開業から5月15日までの期間の博多・熊本間、熊本・博多間で見ると、それぞれ1日当たり乗客数では、約2万4100人（前年同期比133%）、約1万4100人（前年同期比159%）と、前年を上回り「新幹線効果」が現れていることを示した。

しかし新設された途中駅は、そもそも利用客の見込み数も少なかったが、開業後も伸び悩んでいる。途中駅として新設された駅は、市街地から離れており、アクセスも良くない。そうした点は開業前から指摘されており、今後、各地域での駅周辺の魅力作り、利用促進が図られていくのが大きな課題となるだろう。

熊本から博多へは、在来線特急から新幹線になったために実質運賃の値上げとなった。そのため、高速バスの利用者が増加しているのではないかという見方をする自治体関係者もいる。もともと九州内は高速道路が整備され、各都市間は高速バスで結ばれ、非常に利便性が高いところである。

博多駅には新幹線開通にあわせて、JR九州が阪急百貨店と組み、新たな駅ビルでの百貨店、商業施設を開業している。JR九州は集客に力を入れており、新幹線乗車券とお買い物券を組み合わせた特別割引乗車券も販売している。「JR九州が商業に本格参入したことによって、今後、熊本の事業者は、JRの動きに注意する必要がある」とある経営者は指摘する。

一方で、開業後の商業の動向について、「開通後も売り上げには大きな影響は出ていない様子。博多の百貨店にテナントとして入っているブランドショップで、熊本にも出店しているところに聞いてみたが、新幹線開通後もあまり売り上げは下がっていないようだ。」と指摘する関係者もいる。しかし、熊本市中心部の買い物客は新幹線開通前から減少傾向にある。これは、地方都市には共通の郊外型ショッピングセンターの開業や、以前からの博多への買い物客の流出が影響してきた。市内中心部の商店街を歩いてみても、人通りは多いもののシャッターが閉まり、空き店舗の表示がある物件が少なくない。博多地区も、もともとオーバーストア状態が続いてきたところであり、さらに競争は激化すると見られている。当然ながら、博多に立地する流通各社は、福岡市内だけではなく、近距離、すなわち熊本などからの集客を本格化させることは間違いない。そうした影響が見えるのはまだ少し先である。

「開業後の記念イベントの大半は、震災の影響を受けて中止されてしまった。しかし、従来とは少し違った状況になっている。」と話すのは熊本市の商工会議所関係者だ。通常、こうしたイベントは、官主導で開催され、住民は動員されるか、観客として参加することが多い。しかし、熊本では新幹線開通をきっかけに地域を見直し、地域間の連携を創出す

ることを目指して、市民活動によるイベント開催が進められてきた。「だから、中止になって残念だったね、で終わらず、その後も各グループ、団体が活動を続けているのです。」

住民グループを中心としてイベントを積み重ねていくというやり方は、思わぬ効果ももたらしているという。「例えば、役所がやろうとすると県境や自治体の区割りを越せない。しかし、まず住民たちが、そうした境は関係ない、自分たちにも関係するから一緒にやろうと交流し始めると、それに引きずられて自治体の職員たちも参加するようになった。九州新幹線だから、熊本県側だけかと思っていたけど、考えてみれば宮崎県の観光地にも関係するんだと思い始めるわけですよ。」こうした動きは、役所任せでは無く、企業経営者たちの熱心な働きかけと、主体的な活動、そして、彼らが作り上げる人と人のネットワークが可能にしている。

開通してわずか数ヶ月であり、震災の影響も考慮するとまだ九州新幹線全線開通の影響を判断するには早すぎるだろう。風評被害から、外国人観光客が約6割減と四月、五月は大きな減少となり、それを国内からの観光客の増加がカバーするという結果となっている。したがって、前年同期と比較するのは難しい部分もある。しかし、ある程度の状況を判断することはできる。そこから北陸地方が学ぶことはなにか。

一つは、拠点である熊本や鹿児島中央といった駅周辺には、今のところプラスに働いているようだという点である。開業記念イベントは中止になったものの、熊本県は昨年度8000万円の予算を投じて関西方面での観光PRキャンペーンを行ってきた。ゆるキャラ「くまモン」を投げ、関西各地でのイベントへの登場、ツイッターやホームページでの情報発信、さらには吉本新喜劇に知事自身が登場するなど、着実に知名度を上げてきた。JRとの提携による観光PRも一年に渡り、電車や駅などにおけるポスターや映像による紹介を行ってきた。このような事前の広報活動の成果もあり、五月の連休には多くの観光客が熊本、鹿児島を訪問した。また、熊本城の復元工事が進み、本丸御殿の復元が平成20年に完成し、大きな話題となった。さらに、熊本城周辺に食事やおみやげを購入する施設がないということから、地元企業が中心となって観光客向けのモール、熊本城桜の馬場「桜の小路」を新幹線開通に併せて開業させるなど、観光客集客の対策を打ってきた。これらも官主導というよりは、地元財界を中心とした民主導によるものである。「こうした動きは、自分たちの暮らす熊本は良いところだという評価に繋がります。熊本に住みながら、博多に通勤通学するというライフスタイルもいいじゃないかと提案していきたい」と熊本市の職員はそう話す。事実、新幹線開通

後、通勤通学定期券の発行は、博多・熊本が5月末で475人となり、前年の在来線特急定期券と比べ10.3倍に増加しており、まだ少ないものの大きな期待がかけられている。

二つ目には、開通への準備を速やかに行うべきだという点である。熊本の事例に学べば、なにより地元、石川や富山といった広域での盛り上げと、多くの人たちの関心を高めるという地道な取組みが必要である。新幹線開通というのは、きっかけであって、結果ではない。北陸という地域をどういった地域にしていけるのか、その点は、結果として訪問客にどういった魅力を訴えていけるのかに繋がっていく。

三つ目として、線としての捕らえ方ではなく、面的な拡がりとして開通後の振興策を検討するべきだという点である。新幹線を点（駅）と線を結ぶものという発想から抜け出せなければ、地域としての発展は見込めないし、点の周辺だけの活性化になりがちである。そうすると、せっかくの新幹線効果も広がりを持つことができずに終わる。したがって、新幹線の駅からの二次交通の整備はもちろんのこと、駅周辺だけではなく、周辺地域への観光客の誘致をどのように行うかを、官民が広く連携を持つ必要がある。

特に拠点駅以外の乗客数の伸び悩みは九州新幹線でもある程度、想定されていたものであるが、この三ヶ月の結果をみてもはっきりと出ている。それは特に市街地から離れたところに新設されたものである。鉄道の駅ができから繁栄するという構図は、過去のものであり、新幹線の駅があったとしてもそれだけでは人は集まらない。今後、北陸新幹線においても途中駅の活性化が課題になるであろう。そのためには、いかに周辺の拠点としての機能を持たすことができるかが問われるだろう。また、どうしても無機質で特徴のない駅舎になりがちな新幹線の駅であるが、乗客が「一度、降りてみたいものだ」と思わせるような景観を提供できるかも重要なポイントとなるだろう。その点では駅前広場の整備やその周辺の再開発の際に、列車からの、あるいは駅舎からの視点も考慮に入れる必要がある。

最後に、観光振興の際に、いかに地域住民が「お

もてなし」の心を持つことができるかである。熊本市やその周辺では、新幹線開通に合わせて様々な市民グループが活動を行った点はすでに述べた。そのお話を伺っている時に、何度も出た言葉が「おもてなしの心」であった。その意味は、決して観光客を集めるというだけではなく、住民が自らの住んでいる場所の魅力を理解し、誇りに思うからこそ発露する「やさしさ」であるはずだ。しかし、それをうまく育てていくには時間も手間も掛かる。こうした努力を熊本の事例に学ぶことは重要だろう。

九州新幹線全線開通による影響も全てがプラスになっている訳ではないし、問題点も少なくない。熊本県新八代から鹿児島までの在来線区間は分割され、第三セクターの肥薩おれんじ鉄道となった。収益の中心だった都市間連絡の特急が新幹線に取って代わられたために、黒字化は非常に難しい。八代駅の駅では、野菜や食料品を販売するなど、経営努力をしていることが伝わってくるが、肝心の乗客数が、中高校生と高齢者中心であり、伸び悩んでいる。今回の新規開業部分は、当面JRが運行を継続することが決まっているが、地元では将来的に赤字が続けばJR側が廃止もしくは第三セクターへの払い下げを希望してくるのではないかと懸念する声も多い。

地元流通業などへの本格的な影響はまだこれからだとの意見や、新幹線全通による大手企業の支店の博多集約も一層進むのではないかと懸念もある。「開業ブームは長くて一年、早ければ半年で収束する。その後、どのように継続させていくかが問題」と言う観光関係者もいる。また、「桜の小路の来訪者を調査すると、実は近隣にお住まいの方が多い。新しい施設ということで地元の人が多く来て賑わっているというのが本当のところ、こうした地元の人たちの訪問が一段落着いてからが、実力が試される。」と施設運営関係者はそう話す。

北陸にとっても、新幹線開通は「百年に一回」の大きな変革と言えるものだろう。これをチャンスとして生かしていくには、九州新幹線をはじめ、全国の事例を注意深く分析しながら、万全の準備を整えていく必要がある。

## 中村 智彦 (なかもら ともひこ)

【常勤】  
神戸国際大学経済学部 教授

【非常勤】2010年度  
日本福祉大学経済学部 関西大学商学部

### 【研究調査のテーマ】

- ・中小企業論 (中小企業間ネットワーク、中小企業政策など。)
- ・地域経済論 (製造業、商店街問題、企業誘致、地方自治体による産業支援問題など。)

☆フィールドでの調査や研究を得意としております。個人的趣味から、最近のニッチ市場やマニア市場なども関心の対象です。



【生年】  
1964年 東京都町田市生まれ

【職歴】  
1988年～1991年 Thai Airways International Co.,Ltd 日本支社勤務  
1991年～1994年 株式会社PHP総合研究所勤務  
[1992～1993年 シンガポール支社駐在]  
1996年～2001年 大阪府立産業開発研究所 経済調査部国際調査室勤務  
2001年～2007年 日本福祉大学経済学部 助教授  
2007年 神戸国際大学経済学部 教授

【参考】  
筆者の公式ブログ → <http://blog.kansai.com/stroller>  
筆者のゼミ生が作成している「京阪神企業見聞録」  
→ <http://kiu.monodukuri.jp/>

# コミュニケーションが変わると、会社が変わる!

飯山暁朗氏／銀座コーチングスクール金沢校・福井校 代表、中小企業経営のガッツ 代表、G.パートナーズ株式会社 代表取締役

私は、前職を含めてこれまで15年以上、人と企業の成長支援に関わってまいりました。いま振り返ってみて確信を持って言えることは、成長、発展している企業は、お客様とのコミュニケーション、社内でのコミュニケーション、そして自分自身とのコミュニケーション、これら3つを改善しているということです。ここで重要なことは、人が伸びて初めて、会社が発展するということです。「企業は人なり」と言いますが、全くそのとおりだと思います。商品、サービスを生み出すのも人ですし、販売するのも人です。指示を出すのも、行動して成果をあげるのも人なのです。つまり、会社を良くしたければ人を成長させる意外に道はないといえるでしょう。

しかし、経営者や管理者が、社員を成長させるどころか逆にやる気を失わせて、仕事のできない社員をつくっている可能性があります。実は、そこには“思い込み”という罠が潜んでいるのです。

私の能力開発の師匠である西田文郎氏から聞いた話です。

とある小学校に2つのクラスがありました。先生に、クラスAは成績の良い生徒達ばかりで優秀なクラスだと報告され、クラスBは成績が悪い生徒達ばかりで扱いにくいという報告がされました。その報告を聞いた先生が1年間指導を行うと、優秀なクラスAは当然のように優秀な成績をとり、クラスBは悪い成績を残しました。

ここまでの話だと当たり前のようですが、実は、後日当初の報告が逆になっていたことに気がついたのです。つまり、優秀な成績を残したクラスAは元々成績の悪い生徒達で、クラスBは成績優秀な生徒達だったのです。

これは、先生が報告書を見て先入観にとらわ

れて、本当は成績の悪い生徒達に、優秀な生徒として接していたため、生徒達が「自分は優秀なんだ」と思えるようになったことが原因として考えられます。学校では、先生の教えのとおり生徒が導かれます。先生が優秀な生徒として接すると、元々成績の悪かった生徒達も、自分は優秀な人間なんだと思い込んで優秀になり、逆に元々成績の良かった生徒達は、自分はダメな人間なんだと思い込むようになって成績が落ちていったのです。

このように、人間は他人が自分のことをどのように見ているかによって、自分に対するイメージが大きく変わります。そして、このことを理解していないために悪影響を及ぼしている例が世の中では本当に多く見受けられます。例えば少し素行の悪い生徒を「不良の生徒だ」と思い込んでいるために、先生がその生徒を“不良”として接すると、その生徒は、自分は不良なんだと思い込んでしまい、本当に不良としての行動をするようになります。

逆に、他人からのイメージがプラスの影響を与え、成功した人物がいます。皆さんご存知、トーマス・エジソンです。エジソンは、幼い頃、学校では問題児として扱われ、入学から3ヶ月で退学を勧められたそうです。そして、学校を退学するのですが、その後、学校に代わり教育をした母親が、エジソンのことを天才だと言い続けたのです。後に、エジソンが天才として世に名を残せるようになったのは、このことがあったからではないかと思われれます。もし、問題児のまま学校に通っていたら、エジソンは自分のことを問題児として思い込んでいたかもしれません。しかし、母親がエジソンのことを天才と呼ぶことで、彼は自分のことを天才だと思い込み、本当に天才と呼ばれるようになったのだと思います。

実は、私も自分の子供のことで、この話の中

に出てくる両方の話と似たような体験をしています。私たちは日常から人を主観的に捉え、あらゆる印象を持って接しています。会社であれば、何度言ってもうまくできない社員に「仕事ができない人間」と口に出して言わないまでも、そういう思い込みで接してしまうこともあるでしょう。するとその社員はできない理由ばかり口にし、行動できない人間になっていってしまいます。

言うことを聞かない子供、できない社員をつくっているのは、実は自分なのかもしれません。

では、どうすれば良いか。結論から言えば“コミュニケーションを変える”ということです。そのための有効な手段がコーチングです。

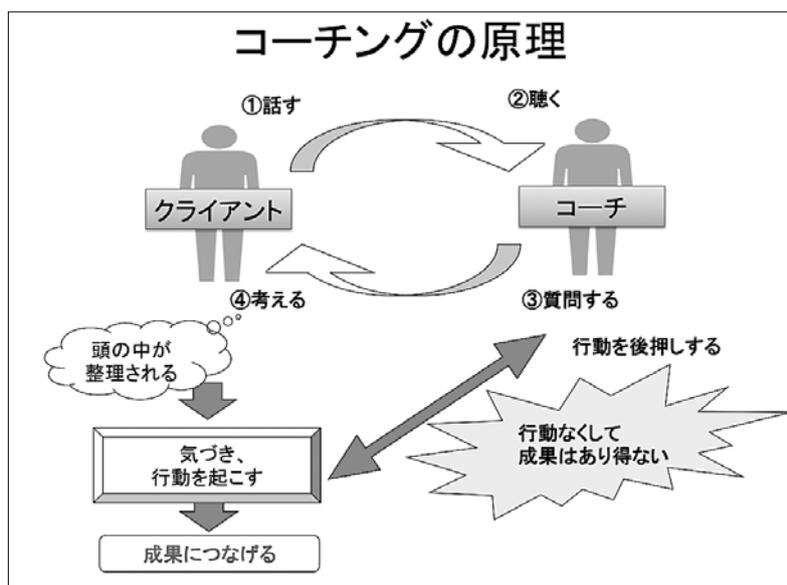
コーチングとは、パフォーマンス向上のために、対話によって対象者を勇気づけ、“気づき”を引き出し、“自発的行動”を促すコミュニケーション・スキルのこと。コーチングができる人のことをコーチと言いますが、コーチは、相手のパフォーマンス（成果、業績、人生・家庭・仕事の充実度等）を上げるために、耳を傾け、質問をすることにより相手から気づきを引き出し、自らが行動を起こすことができるようにサポートしていきます。

例えば、「やろうと思いつつ、やっていないこと、出来ていないこと」という話の設定で、次のような質問をしていきます。

- (1) あなた（自分自身）がやりたいと思っていることは何ですか？
- (2) それを実現した理想的な状態は？
- (3) 今まで、それに関してやってきたことで、一番上手くいったことは何ですか？
- (4) それを実現したり解決するために他に使えるものは？
- (5) 理想的な状態を100とすると現状はどれくらいですか？
- (6) 何をすると、今の状態から1ポイント前進すると思いますか？
- (7) あなたが1ポイント前進したとします。その前進したことは、何でわかりますか？
- (8) あなたが1ポイント前進した時、他の人はあなたのどんな変化に気づきますか？
- (9) この前進は、どうすると維持できますか？
- (10) ではぜひ、今のことを実行してみてください！○○さんならきっとできます！

このような対話を通して、その事柄に対するプラスのイメージをつくっていき、「できない」ではなく、「できる」という意識に変えることを行っています。このようにプラスの影響を与え続けるとしたらどうでしょう。先ほどの小学校の例のように、プラスの影響を与えられた人は、そのプラスのイメージのとおり行動し始めます。

ビジネスの現場で、仕事をうまくこなしてい



くために必須の能力は何かと問われれば、それはズバリ、「コミュニケーション能力」でしょう。

そのことが、コーチングを学ぼうという方々の重要な動機となっていると思われます。しかし、小手先の技術が上手になったところで、決してコミュニケーション能力が高まったことにはなりません。人と人とのコミュニケーションでは、単純な言葉のテクニックではなく、人間と人間との“魂の触れ合い”といった面が、非常に重要であり、成否を左右する大きな要素でもあります。

その結果、「コミュニケーション能力」を高めるのに本当に必要なことは、自分自身がどうか、という問題に他なりません。自分自身の信念がふらつき、いわゆる「軸がぶれる」状態では、どのようなコミュニケーションも、相手との“魂の触れ合い”の域には到底、達し得ません。一方、しっかりした軸、すなわち「ぶれない自分軸」を持っていれば、相手とのコミュニケーションの場面はもちろんのこと、自分自身の目標や夢の実現への近道となるはずで、私たちはこのことを「自己基盤」と呼んでいます。

ここ数年で、コーチングを学ぶ人たちが急激に増えています。しかし、残念なことに、相手

を上手に操るための言葉のテクニックとしてとらえている人たちも多いようです。そのような姿勢では、決してコーチングは機能しません。結果として、コーチングは役に立たない、うまくいかない、と思い込んでしまうようになります。

コーチングの本質は、相手の言葉に耳を傾け、相手の可能性を引き出す、効果的なコミュニケーションのスキルです。それが機能するには、互いの信頼関係と、コーチの自己基盤（人間力）が重要な要素として関わってきます。なぜならコーチングは、言葉による単なる情報の伝達を超え、互いの内面にまで触れるものであり、それが相手の気づきやモチベーションを生み出し、具体的な行動へ向けて一歩足を踏み出すことにつながるからです。

いかがでしょうか。コミュニケーションの重要性、そしてコーチングの有効性についてご理解いただけたでしょうか。

では、最後に一つ質問させていただきます。

これまでとはレベルの違うコミュニケーション能力を身につけ、自分自身、そして社内やお客様との関わり方がより深いものになったら、会社はどのように変わっていくのでしょうか？



## 飯山昶朗 (いいやま じろう)

- ・中小企業診断士 (経済産業省登録#402158)
- ・銀座コーチングスクール認定コーチ / 講師
- ・スーパーブレイントレーニング®認定コーチ
- ・中小企業経営のガッツ 代表 (経営戦略・目標実現戦略・人材能力開発支援)
- ・銀座コーチングスクール金沢校・福井校 代表 (コーチングの学習、コーチの養成機関)

### 【事業のテーマ】

「できない脳」を「できる脳」に変え、自ら答えを考えて行動できる“自立型人材”を育成するための、研修、教育事業を展開しています。

主なテーマは下記のとおり。

コーチング、コミュニケーション、リーダーシップ、モチベーション、ビジョン思考、仮説思考、経営戦略、財務戦略、プレゼンテーション

### 【出生】

1969年 富山県高岡市生まれ

### 【経歴】

1988年 富山県立高岡商業高等学校 卒業

1990年 国立高岡短期大学 産業情報学科 (現在は富山大学) 卒業

### 【職歴】

1990年～1995年 松下エレクトロニクス株式会社に勤務

1995年～2005年 石川県内商工会 経営指導員として勤務

2006年～ 現業を起業し、現在に至る

### 【その他】

- ・石川県産業創出支援機構 (ISICO) 登録専門家
- ・商工会議所エキスパート、シニアアドバイザー (経営革新、創業)
- ・金沢大学法学部 非常勤講師 (実践ブランディング講師)
- ・日本コーチ協会日本海チャプター石川ブロック 代表
- ・ツイッター金沢交流会「つい金沢」代表

blog : 飯山昶朗のガッツログ ⇒ <http://guts.cocolog-nifty.com>

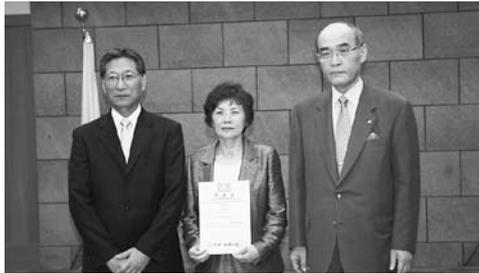
twitter : 「Coach\_guts」で検索!

facebook : 「飯山昶朗」で検索!

## 2組合に認定証交付～いしかわ事業者版環境ISO認証式が開催 [富来町商業近代化協同組合・石川県造園業協同組合]

6月29日（水）に石川県庁において、いしかわ事業者版環境ISOの登録証交付式が行われ、独自の環境行動計画を掲げ省エネを目指す9事業所が新たに認定を受けました。会員組合では富来町商業近代化協同組合、石川県造園業協同組合（造園連石川県支部）が認定され、谷本知事から登録証が交付されました。

2組合では昨年度、本会の環境適応対策事業により専門家を交えて環境行動計画策定のポイントについて検討した後、各組合において取り組み、今回の認定となりました。



富来町商業近代化協同組合  
立花事務局長と事務局濱野さん



石川県造園業協同組合  
磯野相談役と近藤専務理事

### 「いしかわ事業者版環境ISO」とは……

石川県が県内の事業者や社会的・公益的な活動に取り組んでいる非営利的な団体を対象として、自主的・積極的に環境保全に取り組む事業所や活動団体を登録する制度であり、環境省が中小事業者向けの環境経営システム（環境マネジメントシステム）として策定した「エコアクション21」を基本として、事業所や事業活動の中で取り組みやすいように独自性を加えて策定したものです。

### ～復興に向けて～

## 東日本大震災に係る義援金が被災地中央会に贈呈

会員のみなさまにご協力いただきました東日本大震災に係る義援金につきましては、既に全国中小企業団体中央会へ届けてあるところですが、6月14日、全国中央会の都道府県中央会事務局代表者会議において配分先を決定し、翌15日の全国中央会理事会で承認の後、引き続き開催された通常総会において、鶴田欣也全国中央会長より被災地6県の中央会会長に目録が贈呈されました。

内訳及び配分額は下記のとおりです。今後、被災地中央会において更に配分先等が決定され、中小企業者の方々に渡されることとなっています。

《義援金総額》 **157,600,000円**

義援金配分額

→（配分対象：特に被害を受けた6県の中央会）

対象県	義援金額（円）
青森県	10,000,000
岩手県	38,900,000
宮城県	68,400,000
福島県	20,300,000
茨城県	10,000,000
千葉県	10,000,000
合計	157,600,000



義援金のお礼を述べる福島県中央会 新澤会長

# 北陸電力「今夏の電力需給について」公式発表に対する 県内企業の動向について

本会では、このたび北陸電力から今夏の電力需給についての公式発表（下記要約参照）を受け、6月22日～24日に県内企業の動向を調査しました。

## (1) 6月15日の北陸電力からの節電要請の発表について

- ・要請が緩やかかつ想定内であったことから、協力的に対応といった前向きな意見が最も多い。
- ・ただ、今後の動向が不明確であることを不安視している回答が見られた。

## (2) 節電への取り組みについて

### a) 以前から取り組んでいること

- ・照明、空調による節電など一般的な取り組みが最も多い。

### b) 今回の要請による新たな取り組み

- ・照明、空調など、これまでの取り組みの延長上として考えている企業が最も多い。
- ・一部では、省電力機器（例：新規設備、インバーター取付など）への変更が検討されている。
- ・操業日や時間の変更などは実施の検討に留まり、相手先や社員などの理解を得られるかが鍵。

## (3) 今回の発表（節電要請）による危惧や影響について

- ・「影響はない」とする企業が最も多い。
- ・その一方、経済活動の制限から景気の悪化や生産性の低下を危惧するとの声が聞かれた。
- ・また、暑さにより労働環境が悪化し、従業員の労働意欲の低下や体調不良も懸念されている。
- ・なお、取引先の操業日変更や納期の変更など他社による間接的な要因による影響もある。

## (4) 節電要請が強制でないことに対して思われることや取り組みにくさについて

- ・北陸電力管内では概ね問題がないと捉えている企業が最も多い。
- ・電力ピーク時の目安など具体的な内容が示されていないことから取り組みにくいとの意見も。
- ・なお、中小企業だけの取り組みでは効果は薄いと指摘も一部であり。

## (5) 北陸電力より節電へのさらなるお願いがなされた場合について

- ・出来る範囲で対応するとした企業が最も多い。
- ・ただ、その中でも中小企業での対応には限界があるとの声が聞かれるところである。

## (6) まとめ

- ・今回の要請では具体的な行動計画にまでは触れられていなかったことなどから、逆に県内中小企業企業はその対応に苦慮した面が見られた。今後、北陸電力はより一層の情報公開に努め、また、今後の電力需給の在り方について早急かつ抜本的な解決策を模索し、「県内中小企業の健全かつ安定的な経済活動」を支えることが社会的使命であると考えられる。

## 平成23年6月15日、北陸電力からの公式発表（要約）

- ・志賀原子力発電所1・2号機が停止状態のため、今夏の電力需給が危ぶまれる。
- ・対策として、今年度夏季に計画していた水力・火力発電所の補修時期を調整し、電力を確保。
- ・ただ、トラブルや気温影響など不確定要素を考慮すると依然厳しい需給状況に変わりはない。

→ 平日昼間を中心に不要不急の電気のご使用を控えることの協力、節電要請に留まる。（数値目標や強制力はなし）



# 春の叙勲・褒章受章の方々（会員関係）

## ～心からお慶び申し上げます

平成23年春の叙勲・褒章受章者が決定され、本会関係では、次の方々はその荣誉に輝かれています。

心からお慶び申し上げます。今後のさらなるご活躍をお祈り申し上げます。

### 旭日小綬章

#### 堀口 康純

現 金沢弁護士協同組合 監事  
前 金沢弁護士協同組合 理事長

### 旭日双光章

#### 川島 良一

元 金沢港産地販売協同組合 理事

#### 手取屋 瑞子

現 石川県小売薬業協同組合 監事

### 瑞宝双光章

#### 中野 勝二

現 石川県タイル煉瓦事業協同組合 常務理事

### 瑞宝単光章

#### 小林 憲治

現 七尾仏壇協同組合 監事

### 黄綬褒章

#### 平櫻 保

現 石川県総合建設業協同組合 理事  
現 金沢建設業協同組合 理事

#### 山瀬 秋雄

石川県自動車整備商工組合

### 藍綬褒章

#### 北村 哲志

現 旭丘団地協同組合 副理事長

#### 久保 順一

元 石川県飲食業生活衛生同業組合 理事

#### 米澤 寛

現 石川県電気工事工業組合 理事長  
現 協同組合石川県中小企業経営者同友会 理事長  
現 石川県中小企業団体中央会 理事

## 平成23年度表彰式並びに 第56回 中央会通常総会を開催

本会の平成23年度表彰式並びに第56回通常総会が去る6月13日（月）午後4時より石川県地場産業振興センター本館大ホールにおいて挙行されました。

当日は、会員313名（委任状出席を含む）が出席し、来賓として谷本正憲石川県知事、山野之義 石川県市長会会長をはじめ、県、市、商工団体等の関係機関から多数が出席され、盛大にとり行われました。

総会は、五嶋耕太郎会長挨拶の後、富木昭光副会長が議長に選任され、第一号議案「平成22年度事業報告書、収支決算書、貸借対照表、財産目録、損益計算書、剰余金処分案並びに平成22年度特別会計事業報告書及び収支決算等承認の件」、第二号議案「平成23年度事業計画（案）及び収支予算（案）並びに特別会計事業計画（案）及び収支予算（案）決定の件」、第三号議案「平成23年度会員の会費賦課基準（案）並びにその徴収方法（案）決定の件」、第四号議案「平成23年度借入金残高の最高限度額（案）決定の件」、第五号議案「役員改選の件」の五議案が上程され、すべて原案どおり可決承認決定されました。

### 【新任役員の方々】

理事	折高 啓一	（金沢木材協同組合）
理事	藤井 寛治	（小松鉄工機器協同組合）
理事	谷 孝一	（石川県造園業協同組合）
理事	宮前 正明	（石川県中古自動車販売商工組合）
理事	平村 敏一	（金沢魚商業協同組合）
理事	須田紀久治	（石川県青果食品商業協同組合連合会）
専務理事	中村 明	（石川県中小企業団体中央会）



総会に先立ち、中央会表彰式が挙行され（受賞の方々は12～14ページに掲載）、永年業界の振興発展に尽くされました組合並びに役員の方々、また、組合運営の礎となっている職員の方々にそれぞれ石川県知事表彰（優良組合8組合、組合功労者30名、優良専従職員2名）及び石川県中央会会長表彰（優良組合9組合、組合功労者56名、優良専従職員7名）が授与されました。



石川県知事表彰 優良組合  
石川県柔道整復師協同組合 橋本大衛理事長



中央会会長表彰 優良専従職員  
協同組合加賀友禅染色団地 白濁千鶴子さん

# 中央会表彰式 受賞の方々



平成23年度中央会表彰式にて表彰されました、優良組合・組合功労者・優良専従職員の方々です。おめでとうございます。今後、益々のご活躍をお祈り申し上げます。  
(敬称略)

## 石川県知事表彰

優良組合		(組合設立年次順)
氏名		
かほく市商業協同組合		
津幡町管工事協同組合		
志賀町商業振興協同組合		
野々市町管工事協同組合		
石川県柔道整復師協同組合		
根上商業開発協同組合		
野々市町建設業協同組合		
協同組合加賀ターミナルセンター		

組合功労者				(組合設立年次順)
氏名	組合名	氏名	組合名	
奥 祥太郎	小松織物工業協同組合	林 幸雄	石川県板金工業組合	
宮 本 正 博	石川県染物商工業協同組合	安 本 正 幸	石川県歯車工業協同組合	
高 井 一 哉	北陸鉄工協同組合	長 田 博	石川県中古自動車販売商工組合	
小 林 靖 典	北陸鉄工協同組合	石 原 丈太郎	石川県シーリング工事業協同組合	
石 崎 清 隆	石川県箔商工業協同組合	岡 田 道 夫	石川県シーリング工事業協同組合	
川 田 政 雄	石川県自転車軽自動車事業協同組合	橋 野 幸 雄	石川県シーリング工事業協同組合	
新 滝 徳 次	山代温泉旅館協同組合	倉 元 正 順	石川県シーリング工事業協同組合	
萬 谷 正 幸	山代温泉旅館協同組合	米 澤 昭 午	安原工業団地協同組合	
杉 林 孝 幸	金沢仏壇商工業協同組合	大 平 邦 久	安原工業団地協同組合	
宮 吉 巧	小松クリーニング協同組合	中 村 俊 彦	安原工業団地協同組合	
中 川 憲 司	小松鉄工機器協同組合	高 山 賢 悟	金沢市一般廃棄物事業協同組合	
苑 原 松 一	金市工場団地協同組合			
中 村 栄 希	石川県税理士協同組合			
中 田 龍 一	石川県菓子工業組合			
橋 爪 孝 志	石川県菓子工業組合			
水 野 市 郎	金沢中央市場青果卸売協同組合			
串 田 和 久	小松管工事協同組合			
幅 田 優	示野機器工場団地協同組合			
島 田 洋 之	金沢貨物運送協同組合			

## 優良専従職員

(組合設立年次順)

氏名	組合名
深見正裕	石川県中小企業団体中央会
見谷貴夫	石川県中小企業団体中央会



## 石川県中小企業団体中央会会長表彰

## 優良組合

(組合設立年次順)

氏名
金沢給食納入協同組合
石川県化粧品小売協同組合
輪島市まんなか商店街振興組合
羽咋市中央通り商店街協同組合
能都町建設業協同組合
輪島温泉観光旅館協同組合
北陸対外事業協同組合
石川県生コンクリート協同組合連合会
南加賀構造物解体協同組合



## 組合功労者

(組合設立年次順)

氏名	組合名	氏名	組合名
荒木重則	小松織物工業協同組合	毛利彰	石川県農業機械商業協同組合
山本浩章	小松織物工業協同組合	宮本繁	石川県九谷陶磁器工業協同組合連合会
北出智久	小松織物工業協同組合	秋田外喜雄	石川県九谷陶磁器工業協同組合連合会
日向捷久	石川県電気工事工業組合	杉岡利正	金沢個人タクシー協同組合
米里秀一	石川県電気工事工業組合	宮恵一	金沢酒販協同組合
吉田恒一	石川県箔商工業協同組合	瓦田登志晃	金沢酒販協同組合
浅田秀夫	石川県自転車軽自動車事業協同組合	大島紀彦	金沢酒販協同組合
舞谷庄太郎	石川県石油販売協同組合	長澤一郎	加賀建設業協同組合
高木由次	石川県第三機器協同組合	岩内三千夫	近江町市場商店街振興組合
多々見健一	山代温泉旅館協同組合	小畑文明	近江町市場商店街振興組合
宮腰昇一	石川県鮎商生活衛生同業組合	高川武士	近江町市場商店街振興組合
仲村克己	石川県公衆浴場業生活衛生同業組合	紙谷穰	近江町市場商店街振興組合
土定助勇	石川県飲食業生活衛生同業組合	宮本秀喜	石川県溶接工業協同組合
大倉義之	石川県社交料飲生活衛生同業組合	吉田修一	金沢貨物運送協同組合
山本ひろみ	石川県社交料飲生活衛生同業組合	出口昭	金沢石材工業協同組合
横井吉則	金沢仏壇商工業協同組合	橋爪良三	金沢石材工業協同組合

組合功労者

(組合設立年次順)

氏名	組合名	氏名	組合名
長谷川 健 史	金沢石材工業協同組合	升 本 敬	志賀町商工協同組合
畠 中 政 一	石川県板金工業組合	大 友 健	石川県製本工業組合
金 島 敏 郎	石川県板金工業組合	土 倉 孝 思	石川県製本工業組合
岡 田 祐 子	石川県保険薬局協同組合	金 田 潤 也	石川県製本工業組合
笹 井 宗 則	石川県鉄骨工業協同組合	藤 田 正 一	松任石川宅建事業協同組合
中 橋 宏 喜	石川酒販協同組合	北 田 友 丈	松任石川宅建事業協同組合
奥 田 辰 夫	尾張町商店街振興組合	岡 島 健 一	松任石川宅建事業協同組合
村 松 淳	尾張町商店街振興組合		
高 橋 克 与	尾張町商店街振興組合		
釜 田 豊 彦	石川県ニット工業組合		
西 田 清 史	石川県コンクリート製品協同組合		
石 田 正 俊	金沢漆器商工業協同組合		
白 江 成一郎	石川県中古自動車販売商工組合		
松 田 樹 明	石川県中古自動車販売商工組合		
織 田 鉄 吾	石川県牛首紬生産振興協同組合		
山 本 健 二	石川県表具内装協同組合		
森 正 幸	志賀町商工協同組合		



優良専従職員

(組合設立年次順)

氏名	組合名
北 栄 子	小松織物工業協同組合
中 西 俊 子	石川県管工事協同組合
柳 恵 子	石川県理容生活衛生同業組合
白 濁 千鶴子	協同組合加賀友禪染色団地
新 田 克 子	協同組合加賀友禪染色団地
角 井 伸 子	石川県生コンクリート工業組合
栖 原 由 里	石川県小売業協同組合



## 第11回 中央会女性部通常総会を開催

中央会女性部の11回目となる通常総会が5月26日(木)ホテル日航金沢において、来賓に石川県中小企業団体中央会 五嶋耕太郎会長、中村 明参与(当時)を迎え33人の出席者のもと開催されました。

総会は、山岸春美副会長(安原工業団地協同組合 桜梅桃梨の会)の進行により開催、安藤喜代子会長(金沢市湯涌温泉観光事業協同組合 かたくり会)挨拶のあと、来賓紹介があり、議長に安藤会長を選任し、第一号議案「平成22年度事業報告、収支予算並びに剰余金処分(案)承認の件」、第二号議案「平成23年度事業計画(案)並びに収支予算(案)承認の件」、第三号議案「平成23年度経費の賦課並びに徴収方法(案)決定の件」、第四号議案「役員補充の件」の4議案が上程され、すべて原案どおり承認可決されました。



安藤会長の挨拶

総会では、今年度も昨年同様、女性経営者能力開発事業等を強化して実施することにより、県内女性部の活性化及び連携強化を図っていくということとなりました。

総会に引き続き、金沢学院大学スポーツ健康学部 平下政美教授を迎え「女性のためのスポーツ栄養学—脳は食事と運動でよみがえる」についての研修会が行われました。



講演会講師の平下政美氏

その後、同会場にて、和気藹々とした雰囲気の中、交流会が開催されました。

## 中央会女性部交流会・懇談会を開催

中央会女性部の平成23年度交流会並びに懇談会が、6月21日(火)石川県地場産業振興センターにおいて金沢地区・加賀地区の女性部等を対象に、6月24日(金)輪島市輪島塗太郎において能登地区の女性部等を対象に開催されました。



金沢地区・加賀地区の交流会の様子

金沢地区・加賀地区においては、安藤喜代子会長より、中央会女性部の本来の目的である組合女性部の活性化を行っていきたいという挨拶の後、昨年度に引き続き、女性部役員を中心とした女性部会員増加推進体制を構築し、啓蒙普及並びに女性部のPRを行いたい旨の報告がなされました。

その後、出席した組合女性部会員からや女性部未加入組合などから女性部の設立、運営方法、中央会女性部事業の活用方法などについて説明をしてもらい、女性部加入への積極的な意見交換を行いました。



能登地区の交流会の様子

能登地区においては、伊藤夫美枝理事(富来町商業近代化協同組合アスク女性部)が挨拶を行い、金沢地区・加賀地区と同様に中央会女性部の会員増加に向けて地域一丸となって取り組んでいくことに決定しました。

その後、金沢・加賀地区、能登地区ともに同会場にて、懇談会が開催されました。

## 第35回 青年中央会通常総会を開催

青年中央会の通常総会が6月10日(金)午後6時からホテル日航金沢において67人の出席者のもと開催されました。

総会は、直江潤一郎会長（大野醤油醸造協業組合 むらさき会）の挨拶のあと、浅井豊樹石川県商工労働部経営支援課長、山代高士商工組合中央金庫金沢支店次長が祝辞を述べた後、議長に直江会長を選任し、第1号議案「平成22年度事業報告、収支決算並びに剰余金処分（案）承認の件」、第2号議案「平成23年度事業計画（案）並びに収支予算（案）決定の件」、第3号議案「平成23年度経費の賦課並びに徴収方法決定の件」の3議案が上程され、すべて原案どおり承認可決されました。

総会に引き続き、ビジネス交流会では、参加者間の交流・懇親が活発に図られました。

また、途中には協同組合金沢問屋センター青年部から組合が主催する「金沢商人塾」、片町商店街振興組合青年部からは「片町ラウンドコンパ」の参加者募集が行われるなど盛り上がりました。



直江会長の挨拶



中締めは徳田謙一監事(石川県電気工事工業組合青年部)の発声で「がんばろう!」三唱

## 住宅エコ改修に関する技術講習会を開催

本会では石川県からの委託を受け、標記講習会を6月2日(木)石川県地場産業振興センター新館コンベンションホールにおいて開催しました。

3回目となる今年度の講習会は、地球温暖化対策等環境問題への取組みが事業者・個人を問わず、広く求められている中、「既存住宅の省エネルギー改修（エコリフォーム）」に焦点を絞った住宅の設計施工等者向けの技術に関する知識の向上を図るとともに、環境問題等への対応から新たなビジネスチャンスに繋げていくことを目的に実施しました。

講師として株式会社アトリエの石崎竜一氏、早津隆史氏及び財団法人建築環境・省エネルギー機構の青木正諭氏を迎え、住宅建築関係者等109人が受講しました。



講習会の様子

## 第28回 石川県中小企業団体事務局協議会 通常総会を開催

平成23年度の石川県中小企業団体事務局協議会通常総会が去る6月23日(木)金沢エクセルホテル東急において開催されました。

総会では、門前重厚会長(石川県プレス工業協同組合)の挨拶の後、野村正美副会長(石川県鉄工団地協同組合)を議長に選任し、上程された4議案すべて原案通り可決承認されました。

また、総会終了後、金沢大学イノベーション創成センター特任教授の小川健一郎氏を講師にお迎えし、「日本の電力の現状と未来」をテーマに研修会を開催し、日本の電力需給の進展・現状と将来展望について講演をいただきました。

引き続き交流懇親会が開かれ、来賓の方々をお迎えし有意義な意見交換会がなされ、和やかな雰囲気の中で終えることができました。

会員の皆様のご協力を感謝致しますとともに、本年度もご支援頂きますようよろしく御願ひ申し上げます。



門前会長の挨拶



講師の小川氏

### 《平成23年度 事業計画》

1. 組合事務局人材養成事業
  - (1) 役職員等研修事業 年2回(金沢市ほか)
  - (2) 先進地視察研修事業 年1回(県内外企業視察ほか)
2. 組合運営研究事業 年3回(金沢市)
3. 組合情報提供事業 組合運営に関する情報提供(随時)

### 役員改選で選任された役員の皆さん

協議会役職	会員氏名	組 合 名	協議会役職	会員氏名	組 合 名
会 長	門前 重厚	石川県プレス工業協同組合	幹 事	倉田 保秀	近江町市場商店街振興組合
副 会 長	村田 純一	ウイング北陸綜合衣料商業協同組合	幹 事	清水 和雄	石川県石油販売協同組合
副 会 長	松浦 勉	協同組合石川県観光物産館	幹 事	森田 憲	協同組合加賀能登特産銘品会
副 会 長	野村 正美	石川県鉄工団地協同組合	幹 事	立花 信行	富来町商業近代化協同組合
副 会 長	菊池 寛治	協同組合石川県中小企業経営者同友会	幹 事	大橋 一也	石川県電気工事工業組合
常任幹事	柳瀬 彰一	協同組合金沢問屋センター	幹 事	今村 敬三	石川県印刷工業組合
常任幹事	森田 肇	金沢中央水産物卸協同組合	幹 事	関戸 邦雄	石川県鋳物工業協同組合
常任幹事	長井 紀彰	石川県電器商業組合	幹 事	田嶋 隆俊	石川県板金工業組合
常任幹事	今井 靖夫	石川県ビルメンテナンス協同組合	幹 事	隅 堅正	輪島漆器商工業協同組合
常任幹事	近藤 保夫	石川県造園業協同組合	幹 事	上杉 邦夫	小松鉄工機器協同組合
常任幹事	和田木征範	北陸鉄工協同組合	幹 事	広川 茂義	石川県燃糸工業組合
常任幹事	平沼 義廣	石川県第三機器協同組合	幹 事	藤田 勝	小松鉄工団地協同組合
常任幹事	北島 英一	小松織物工業協同組合	幹 事	東 光久	小松共栄工業協同組合
常任幹事	切石権之介	旭丘団地協同組合	幹 事	橋本 光正	石川県中小企業団体中央会
幹 事	家田 政司	山中漆器連合協同組合	監 事	法利 浩	近江町駐車場協同組合
幹 事	太佐 正浩	飯田港共同店舗事業協同組合	監 事	惣田 大将	住吉工業協同組合
幹 事	谷川 昭二	金沢市青果食品商業協同組合			

## 第63回中小企業団体全国大会へ提出の 要望事項を決定 ~企画委員会~

本年度第2回目の企画委員会が7月7日(木)金沢エクセルホテル東急において開催され、第63回中小企業団体全国大会決議における「総合」、「組織」、「金融」、「商業」、「税制」、「労働」の33項目の要望事項等が決定されました。この要望事項は前回からの継続要望事項に加え、5月に募集し、要望のあった3組合からの9項目を含めたもので、さらに、岐阜県で開催される東海北陸ブロック中央会事務局代表者会議でブロック案として取りまとめられ全国中小企業団体中央会へ提出されます。要望事項全文は本会ホームページ(<http://www.icnet.or.jp/>)にてご覧になれます。なお、今回の全国大会は11月17日(木)愛知県において開催されます。

(参加者募集のご案内は26ページをご覧ください)



企画委員会の様子

**平成23年度  
中小企業組合  
検定試験**

受験資格  
特になし  
(ただし、組合士として認定されるには  
組合等での業務経験が必要です。)

試験科目  
●組合会計 ●組合制度 ●組合運営

試験日  
平成23年12月4日(日)

試験地  
札幌、青森、仙台、秋田、福山、さいたま、  
東京、長野、静岡、名古屋、大宮、  
松江、岡山、広島、山口、高松、福岡、  
香川、大分、鹿児島、那覇

願書受付期間  
平成23年9月1日(木)~10月14日(金)

受験料  
5,000円  
(一社科目免除者4,300円)

その他  
お申し込み方法など詳しいことは、最寄りの  
都道府県中小企業団体中央会にお問い合わせ  
下さい。

お問い合わせ先  
都道府県中小企業団体中央会  
全国中小企業団体中央会  
TEL 03-3523-4907  
<http://www.chuokai.or.jp/>

主催/ 全国中小企業団体中央会  
後援/ 中小企業庁  
協力/ 都道府県中小企業団体中央会

検定試験を受けて

JUST TRY  
20112.4

〈SUN〉

1組合 1組合士

組合のあしたを拓く組合士

組合士になるっ!!

平成23年6月2日（木）／北國新聞朝刊掲載

## 百万石踊り流し 英語で指導

### ～外国人宿泊客に～

金沢市旅館ホテル協同組合



「金沢泊まって隊」として外国人宿泊客20人を含む約40人が参加。ぶっつけ本番の人が多かったですが、見よう見まねで上手に踊っておられ、大変喜んでいただけました。

4日に行われる百万石まつりの「百万石踊り流し」で、外国人宿泊客にもまつりの熱気と踊りを体感してもらおうと、市旅館ホテル協同組合は1日、「英語による百万石踊り流しの講習会」を開き、約10人が振り付けやまつりの歴史、日程を説明する英会話を学んだ。

講習会は武蔵町のI-Tビシネスプラザ武蔵で開かれ、同組合のチーム「金沢に泊まって隊」のメンバーが参加した。下口治美金城大短大助教が講師を務め、参加者は「百万石音頭」

の振り付けを確認しながら「Clap your hands（手拍子をしてください）」などの英語表現を身につけ

た。県中小企業団体中央会が支援する同組合の「外国人おもてなし勉強会」の環境で開かれた。

平成23年6月3日（金）／北陸中日新聞朝刊掲載

## 賃貸物件で企業を誘致、保有地活用、店舗を建設

協同組合金沢問屋センター

金沢市問屋町の卸売業者らでつくる「協同組合金沢問屋センター」は、貸店舗の手法を導入して企業誘致を図る。2日、組合が事業所向けの建物を保有地に建てて入居してもらう契約を、初めて結んだ。企業は新退出のしやすい賃貸物件

退する千平方メートルの敷地に、建面積二百七十平方メートルの二階建て店舗を建設。契約期間は六年間にした。一階はドコモショップ、二階はパナ社が事務所として使う。

を選び傾向が変わってきており、組合としてニーズに

同組合は、組合員企業から買い取るなどした土地十数カ所を問屋町に保有。これまででは駐車場として貸してきたが、土地を活用するべきとの意見が組合内で出ていた。今回は、販売店の撤退を機に借り手や活用法を探ったところ、建物を用

賃貸契約は、ドコモショップを展開するパナソニックテレコム（東京）と結んだ。自動車販売店が撤

意するなら借りるとの話がパナ社を含む二社から寄せられたという。

同組合は昨年三月に問屋町の空き物件の情報を集約し、全国の金融機関などに送付。出店希望者を募った。売却物件が九件のうち一件も契約できなかったのに対し、賃貸物件は六件のうち五件をさばくことができたという。

伊藤淳蔵理事長は「不動産を所有するのではなく、賃貸物件を出たり入ったりするのが時代の流れ。組合として問屋団地に魅力を加えるよう力を入れた」と説明。今後もさまざまなカたちで不動産の活用を探っていく方針。

問屋町は、卸売業者など百十一社が集まるが、ピークに比べると三割減で、空き店舗の解消が課題となっている。

平成23年6月3日(金) / 北國新聞朝刊掲載

# 被災地に勇気を

## 宮城の中学へ楽器送る

近江町市場商店街組合青年部

近江町市場商店街青年部は2日、東日本大震災による津波で楽器を失い、練習ができなくなった宮城県名取市閑上中の吹奏楽部を支

援しようと、フレンチホルンやスネアドラムなどの金管楽器5点を送った。

楽器は青年部が買い物客らから募った義援金約



お礼の手紙が届きました。



平成23年6月6日(月) / 北陸中日新聞朝刊掲載

# 命名『すばクロくん』

## 山代温泉の新キャラ発表

山代温泉観光協会・山代温泉旅館協同組合

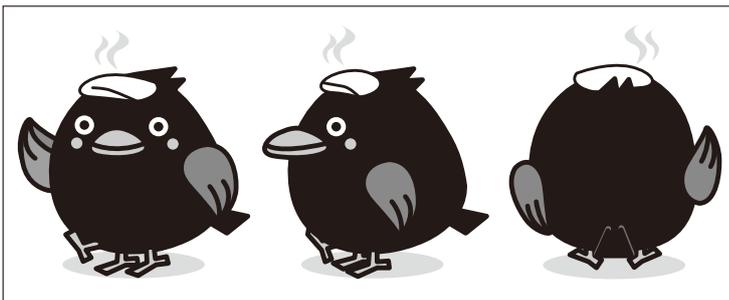
加賀市の山代温泉観光協会は、同温泉の新しいキャラクターを「やましろ すばクロくん」と命名した。キャラクターは同温泉ゆかりの三本足の伝説の鳥「ヤタガラス」をイメージした「ゆるキャラ」。パンフレットなど印刷物に掲載するほ

の「めげずに頑張ってください。私もできることをします」「東北に元気を」などと書かれたメッセージカードも添えた。

青年部長の坂野浩章さんは「音楽を通して被災地の皆さんに勇気を与えてほしい。いつか近江町でも演奏してほしい」と話した。

称を募集、集まった三百九十六点の中から、保育園児高野美佳ちゃん(四つ)の別所町IIの案を採用した。

同温泉の発祥は、千三百年前に山代を訪れた高僧・行基が、わき出る湯で体の傷を癒していたヤタガラスを見つけたことがきっかけとされている。



山代温泉新キャラクター「すばクロくん」

# 能登弁 地域ブランドを申請

～今秋にも登録見通し～

能登弁事業協同組合

奥能登2市2町の店舗で構成する「能登弁事業協同組合」は28日までに、「能登弁」の地域団体商標（地域ブランド）登録を特許庁に申請した。早ければ秋にも登録される見通しで、奥能登の食文化の発信、ブランド力の向上にさらなる弾みがつきそうだ。

今期の能登弁事業は7月1日に始まる。これまで事業を進めてきた奥能登ウェルカムプロジェクト推進協議会から独立して、能登弁を販売する店舗などで構成する「能登弁事業協同組合」が昨年12月に設立された。

今期は、新規1店を含む58店舗が参加。能登豚しょうが弁、牛ロースト鉄火弁など六つのメニューが加わる。イベントなどに出展する際に使用する器を統一し、器に「能登弁」の文字を入れてPRする。

新たなパンフレットを

15万部作成し、道の駅や観光案内所、コンビニエンスストアなどで配布し、誘客に努める。

能登弁は2007年12月

平成23年7月6日（水）／北國新聞朝刊掲載

## 九谷焼茶器で 心を和やかに

石巻の20仮設集会所に贈る

石川県陶磁器商工業協同組合

泉陶磁器商工業協同組合

（能美市）は11日、東日本大震災で被災した宮城県石巻市の仮設住宅集会所20か所に、入居者間の触れ合いに役立ててもらおうと、九谷焼の急須、湯飲みを届ける。集会所は健康相談や運動教室などの拠点となっているが、備品が十分でないことを知った組合が「九谷焼産地としてできる支援」

の事業開始以降、今年3月までに17万7千食、3億1700万円を売り上げていている。

石巻市には、県南加賀保健福祉センター職員が被災者支援で派遣された経緯があり、職員から集会所で湯飲みが不足しているなどの状況を聞いた組合が無償提供を申し出た。

石巻市の亀山紘市長からは「入居者同士の交流を図り、仲間づくりの一助としたい」と寄贈を歓迎する書面が組合に届いた。11日に現地へ赴く吉田正一組合理事長は「被災地で九谷焼が活かされるのはうれしく、復興の思いを込めた湯飲みや急須で和んでほしい」と話した。

組合では6月、福島県相馬市の仮設住宅入居者にも九谷焼食器1、335人分を贈っている。

## ものづくり補助金から世界へ ～パリ・エアショー2011へ出展

6月20～26日にパリ郊外のル・ブルジェ空港で開催された「パリ・エアショー2011」に県内のものづくり企業7社が石川県鉄工機電協会の共同ブースに出展し、その技術力により国際的な受注を目指しました。

そのうち、平成21～22年度にかけて全国中小企業団体中央会が受託し本会が支援窓口となり実施された「ものづくり補助金(ものづくり中小企業製品開発等支援補助金)」の採択を受けた株式会社高林製作所(金沢市)、ライオンパワー株式会社(小松市)の2社に事業実施期間中“ものづくり補助金 地域専従者”として従事いただいた中小企業診断士 指江 宏氏と一緒に、その成果や今後の抱負などについてお話を伺いました。



パリ・エアショー2011の開催風景



出展ブース

### 株式会社 高林製作所 (金沢市金市町)

- ◎**出展した製品・技術について**～ 油圧バルブや脚部外装部品などを出展しました。
- ◎**出展してみた感想は?**～ 今回、初めての出展でした。14社とミーティングを行いました。海外企業とのコンタクトが取れ、また、新たな課題が見つかり大変有意義な機会となりました。
- ◎**新たな課題とは?**～ 海外との取引を実現する大前提として、Nadcap(国際航空宇宙産業特殊工程認証プログラム)取得が必須であるということです。航空機産業では人命の安全を至上命令とすることから、その製造に関しては極めて広範囲かつ細部にわたって規制や認証制度が設けられています。国内においては、こちら側ではなく納入先が認証を受けているのが普通なんです。  
また、パーツだけではなくユニットとして提案してほしいとの要望もありました。
- ◎**ものづくり補助金成果の活用について**～ ものづくり補助金においては、今回出展した油圧バルブの試作を行い製品化に成功し、国内メーカーからの受注(海外製品から国内製品への切替)に繋がりました。この受注実績が今回出展する足がかりとなり、また、ミーティングにおいて大きな武器となりました。
- ◎**今後の抱負をお聞かせ下さい**～ 当初の“世界に名前を売り込む”という目的に関しては大いに手応えがあり十分な成果を得られました。今後は、まずNadcapの取得など課題への対応を行い、海外メーカーの要求に対応できる取引体制整備を目指してあらゆる面でのレベルアップを図りたいです。

また、人件費が高く、輸送コストのハンデがある日本の企業が欧米のメーカーに売り込みを図るには、一般部品ではなく、難易度の高い機能製品(アクチュエータ、フライトコントロールなど)やオンリーワンの技術(炭素繊維加工など他にないもの)を手がけて



株式会社 高林製作所 高林秀樹専務取締役

いくことが重要と感じました。まだまだ海外メーカーとの商談成立に向けた第1歩を踏み出しただけで、次は来年早々に開催予定のアジア最大のシンガポール・エアショーへの出展を目標に邁進していきます。

## ライオンパワー株式会社 (小松市月津町)

◎**出展した製品・技術について**～ ディーゼルエンジンの再利用装置です。廃棄となったセスナ機等のディーゼルエンジンに独自のシステムを組み込み、発電機として再利用するものです。

◎**出展してみた感想は?**～ 海外の展示会へは初めて出展しました。本音を言いますと、出展の目的は商談が10%、社員の人材育成が90%でした。話し方、コミュニケーションの取り方、プレゼン手法など外国人との交渉術を社員に学んでほしいと思いました。

というわけで当初、あまり期待していなかったビジネス面ですが、今、航空市場においても“エコ”がキーワードとなっており、機械部品などを出展していた出展企業の中では異色とも言える存在でしたが、来場企業からの関心度は高かったです。積極的に自社ブースを飛び出し、ほとんどの国のメーカーとコンタクトを取りました。そのうち13社が興味を示し、さらに6社から商談を継続できそうな好感触を得ることができました。

◎**今後の抱負をお聞かせ下さい**～ 以前から感じていたことですが、日本と海外のビジネスは全く違うということを今回の出展であらためて実感しました。日本では名刺交換から始まるので、どうしても相手個人より相手企業を意識することになりがちですが、海外ではその場にいる個人と個人の対話が存分にできます。時にはジョークも交えて、建前ではなく本音でコミュニケーションを取ることができました。

また、出発前に知人から「とにかく行ってみる。製品や技術を持ってぶつかってみれば、相手先がその先のビジネスを考えてくれる。」とのアドバイスをもらっていたのですが、まさにその通りでした。様々な国のメーカーとコミュニケーションを取っていくうち、「あそこにアプローチしてみたらどうだ?」とか「このシステムがあれば〇〇の国では△△なビジネスが考えられるな」など日本では考えられないビジネスを体験することができました。

日本人は細かく気を遣いすぎて、ビジネスにおいてマイナスな面が多々ありますが、この繊細さかつ勤勉さが現在の世界に誇れる高い技術力の源になっていることは言うまでもありません。スポーツの世界と同様にビジネスにおいても海外メーカーを相手にする時には、積極性が重要です。世界のスケールは想像以上に大きいです。海外メーカーから、日本の技術と文化を併せ持った日本製品の信頼は厚く、非常に大きな強みです。これから日本における市場縮小は避けられない状況の中、わが社としても、これからも世界へ挑戦し続けたいと思っています。常に“遊び心を持って切り拓く”というスピリットを持ちながら……



ライオンパワー株式会社 高瀬敬士朗社長

今回は、大変お忙しい中、若さとエネルギーに溢れたお2人のお話を聞き、その熱いチャレンジ精神に聞き手のこちらにも大変刺激を受けました。

高林専務への取材で「石川県と航空機産業との関わりは、日本の航空機・エンジン製造メーカーの中島飛行機株式会社(大聖寺工場、粟津工場、遊泉寺工場、小松工場)、軍用機の補助翼を製造していた山中航空工業、中島飛行機株式会社の部品下請工場としての金澤航空工業株式会社が軍用機の尾翼などを生産していた歴史があり、この流れを受けて、機械加工、鍛造、めっき、熱処理などの基盤加工技術を持った機械金属関係中小企業が、地域内に高密度に集約され、有機的に連携されているところが地域の強みです。」という話や、「他の地域からの出展に比べ、石川県のブースが最も幅広く、パッケージとしてアピールできたように思う」との感想もありました。

日本の航空産業はまだ欧米諸国に比べて規模も小さい現状ですが、これらの“強み”を最大限に活かして世界一を目指して欲しいと思いました。

夏休みの日曜日は金沢ステーションギャラリーへ行こう！  
**手描き友禅体験教室（無料）**

～参加申込み受付中～

5月から土日を中心に実施している「技で魅せるいしかわの伝統工芸（伝統工芸品実演会）」が8月の夏休み期間中にパワーアップ!! 加賀友禅の手描き体験教室を下記のとおり開催します。

どなたでもお気軽にご参加いただけます。

JR金沢駅でいしかわの伝統工芸を体験してみませんか？

日 時	8月7日(日)、14日(日)、21日(日)、28日(日) 午前11:00～ 午後2:00～ (1日2回)
会 場	金沢ステーションギャラリー JR金沢駅 (みどりの窓口奥)
体験内容	手描き友禅 (ハンカチ)
所要時間	60分程度

☆参加ご希望の方は下記までお申し込み下さい。予約優先、空きがあれば当日参加もできます。



たくさんのご参加  
お待ちしております。

お申し込み・お問い合わせ

**石川県中小企業団体中央会 情報企画課**

金沢市鞍月2丁目20番地 電話 076-267-7711

主催：石川県中小企業団体中央会

共催：協同組合加賀染振興協会

## 個別専門相談室開催のご案内

本会では、中小企業が正確な経営情報を獲得し、適切な経営判断を支援するため、組合、中小企業任意グループ及び公益法人等を対象とし、専門家を招聘し、事業運営等の相談に応ずることを目的とした個別専門相談室（無料）を設けておりますのでお気軽にご相談下さい。

相談は予約制（30分ごと）のため、希望の方は当日までに本会へご連絡願います。また、予約多数の場合は、相談時間の短縮をお願いする場合がありますので予めご了承下さい。

\* 連絡先 総務課 TEL 076-267-7711

### 《日 程》

開催日	時 間	内 容	専門相談員
8月8日(月)	10:00～12:00	税 務・経 営 相 談	税 理 士 坂 井 昭 衛
9月7日(水)	13:00～15:00	法 律 相 談	弁 護 士 久 保 雅 史

### 《場 所》

金沢市鞍月2丁目20番地

石川県地場産業振興センター新館5階 石川県中小企業団体中央会 会議室

## 交流ゴルフ大会を開催します!!

本会並びに青年中央会では、会員相互の親睦を図るために毎年恒例のゴルフ大会を下記により開催することといたしました。多数のご参加をお待ちしています!!

### 第26回組合交流ゴルフ大会

- と き／9月21日(水) 9:34スタート
- と ころ／朱鷺の台カントリークラブ 眉丈台コース  
羽咋市柳田町8-8 TEL:0767-27-1121
- 参加会費／5,000円(プレー費は個人負担)
- 競技方法／18ホールストロークプレイ(ダブルペリア方式)
- 定 員／48名(12組予定)
- 問合せ先／総務課 TEL 076-267-7711

### 青年中央会会員交流ゴルフ大会

- と き／8月27日(土) 8:01スタート
- と ころ／金沢カントリー倶楽部 西→東コース  
かほく市気屋亥4 TEL:076-283-1133
- 参加会費／5,000円(プレー費は個人負担)
- 競技方法／18ホールストロークプレイ(ダブルペリア方式)
- 定 員／24名(6組予定)
- 問合せ先／情報企画課 TEL 076-267-7711



※ 詳細につきましては、後日、会員各位にご案内いたします。



朱鷺の台カントリークラブ

# 第63回中小企業団体全国大会(愛知県)参加者募集!

今回は、同じ東海・北陸ブロックの愛知県で開催ということで本県から100名程度の参加を計画しています。多数のご参加をお待ちしております!!

## 1. 全国大会開催概要

- 日 時 平成23年11月17日(木)14:00~16:30
- 場 所 名古屋国際会議場「センチュリーホール」(愛知県名古屋市熱田区熱田西町1番1号)
- 大会スローガン 「立ち上がろう! 中小企業 絆を活かして」

## 2. 大会参加旅行日程表

○旅 程 平成23年11月17日(木)~18日(金) 【1泊2日】

月 日	コ ー ス
11/17 (木)	地場産センター —— 米原JCT —— 名古屋金山ワシントンホテルプラザ(昼食) —— <small>8:00発 12:00~13:00</small> 加賀方面から御乗りの方はCCZ、加賀ICからご乗車頂けます。 <b>全国大会参加</b> —— 名古屋国際会議場 —— 名古屋東急ホテル(泊) [夕食は新栄の木曾路 瓦町店]…ホテル <small>13:10~16:30 17:00頃 18:00~</small> 開会に先立ち13:30より、邦楽集団「志多ら」による和太鼓の演奏が行われます。
11/18 (金)	<b>視察見学</b> ホテル —— 三菱電機(株)中津川製作所 —— 古民家旅館 長多喜(昼食) —— <small>8:30発 9:50着 10:00~11:30 12:00~13:00</small> —— 長多喜 —— (帰路) —— 地場産センター <small>13:00発 16:30頃着予定</small>

\*旅程については、道路事情や諸般の事情により変更することがあります。

(大会会場)  
**名古屋国際会議場**



(視察先)  
**三菱電機(株)中津川製作所 (岐阜県中津川市)**



扇風機製造から戦後の歩みをスタートした中津川製作所では、さらなる快適さを求める時代のニーズに応え、開発の裾野を「風」から「空気」へと拡げきた。従業員が一丸となり、「かつてない心地よさのご提案」と「独自技術の実現」に励んでいる。そんな先取の精神と創造への情熱はさらに、「水」の特性を生かした床暖房システムや、「光」を暮らしのエネルギーに変える太陽光発電システムなどユニークな商品を生み出すとともに、エネルギー効率の向上や環境負荷物質の低減など環境に配慮した住宅用/業務用設備機器システムづくりへと受け継がれている。

<代表製品>

- ジェットタオル:「風の三菱電機」と言われている中津川製作所の他社を圧倒する商品
- 換気扇:国内最大シェア。小口径パイプファンから大規模施設用までをラインアップ

## 3. 旅行費用

お一人様 **33,000円**

(大会参加費(4,000円)、旅程内交通費・食事・宿泊(シングルルーム)を含む。)

- \*おって、大会参加費及び旅行費用の一部を前納頂きますことを予めご了承願います。
- \*旅行費用については、できるだけご負担が少なくなるよう行程等に工夫しております。  
人数の増減により多少変更することがあります。
- \*お申込後の取消し等の場合、取消し料等を頂く場合がございますので、あらかじめご了承願います。

# 県内の情報連絡員報告

平成23年

6月

○平成23年6月期において、昨年同月比で、「売上高」が増加したとの回答が全体の3割弱と先月より若干改善したものの、「収益状況」の好転は約1割、「業界の景況」は1割強に留まり、東日本大震災の影響が多少和らいできたとする一方で、原材料価格の高止まりにより収益状況の改善に至らないことなどから、厳しい状況が続いているとの声が多く聞かれる結果となった。

これをDI値で見ると、昨年同月比をもとに平成22年6月と当月の増減を比べた場合、全9項目中7項目（「売上高」、「在庫数量」、「販売価格」、「取引条件」、「収益状況」、「設備操業度」、「雇用人員」）で改善を示し、特に売上高は13.8ポイントと2桁の上昇となった。これはサプライチェーンの回復により自動車部品関連に動きが戻ってきたことやクールビズやエアコンなどの節電関連商品が好調であることが主な要因と考えられる。ただし、業界の景況は3.5ポイント悪化するなど、原材料価格の高止まりや外需の先行きなどを不安視している面が見られる。

○製造業においては、全9項目のうち6項目（「売上高」、「在庫数量」、「販売価格」、「収益状況」、「設備操業度」、「雇用人員」）で改善を示し、売上高については3.2ポイント上昇により再びプラス域に戻った。これは、鉄工・機械関連において外需を中心に好調を維持できていることに加え、大震災により混乱していたサプライチェーンの回復により、自動車部品関連において生産が戻りつつあることなどによるものと考えられる。また、繊維製造業においては、クールビズ関連の受注が増えているところも見られる模様である。

ただし、原材料価格が高止まりしていることや中国における金融引き締め政策などの懸念材料があることから、今後の動きに注視していく必要があると考える。

○非製造業でも、全8項目中6項目（「売上高」、「販売価格」、「取引条件」、「収益状況」、「資金繰り」、「雇用人員」）で改善となり、特に売上高は26ポイントと大幅な上昇が見られた。これは、節電傾向に伴いクールビズ関連の夏物衣料や空調家電などが好調であったことや高速道路休日ETC料金の変更に伴い、観光関連において駆け込み需要が見られたことなどによるものと考えられる。ただし、大震災の影響は徐々に緩和され個人消費に多少動きが出てきたものの、本格的な回復にはほど遠いとしている。

温泉旅館業においては、個人需要の戻り感はあるものの、団体や海外からの需要は少なく今後を不安視している模様である。また、建設業においても資材不足が解消されつつあり忙しくはなってきたものの、依然として受注単価が上がらず、収益の改善には至らないとのことである。

○北陸電力からの「今夏の電力需給の見通し」発表による思いや今後の電力のあり方などについては、供給電力が不足する中、節電への対応に協力的な意見が多く聞かれた一方、情報不足と感じている企業も多く、電力会社に更なる情報開示が求められている。また、具体的な節電要請がなく自主的な取り組みに留まっていることなどから、対応に苦慮している一面も見られ、本当に電力が逼迫するのであれば強制的な措置もやむを得ないといった意見も聞かれるところである。ただし、急な電力の使用制限や使用価格の値上げは中小企業にとって重大な問題となり得るため、回避して欲しいとしている。また、このような状況が長期化すれば企業の海外移転が進むことで産業の空洞化に繋がることが懸念されている。

なお、今後の電力のあり方については、早急な原発の再稼働を求める声はほとんどないが、電力という欠くことの出来ないエネルギーの確保について、具体的な長期的ビジョンなどが求められているようである。

平成23年

## 6月期 景況天気図

前年同月比

	全 体	製造業	非製造業
売上高	-10.3 (+13.8)	3.2 (+3.2)	-25.9 (+26.0)
在庫数量	-12.8 (+4.2)	-6.5 (+9.6)	-25.0 (-6.2)
販売価格	-17.2 (+3.5)	-3.2 (+3.3)	-33.3 (+3.7)
取引条件	-19.0 (+5.1)	-12.9 (0)	-25.9 (+11.1)
収益状況	-36.2 (+5.2)	-25.8 (+6.5)	-48.1 (+3.8)
資金繰り	-27.6 (-3.5)	-19.4 (-9.7)	-37.0 (+3.7)
設備操業度	9.7 (+3.2)	9.7 (+3.2)	-
雇用人員	-8.6 (+1.7)	3.2 (+6.4)	-22.2 (-3.7)
業界の景況	-32.8 (-3.5)	-16.1 (-12.9)	-51.9 (+7.4)

※ ( ) 内の数字は前月とのポイント差

### 全体の景況感

※主要3項目（売上高・収益状況・業界の景況）の平均値



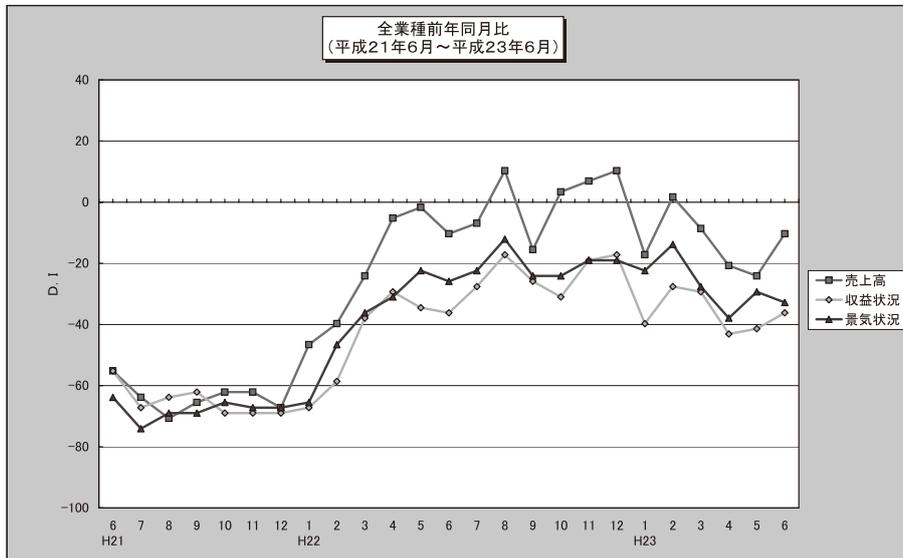
**大雨**  
-26.4

### 天気図の見方

各景況項目について「増加」（又は「好転）」との回答を頂いた業種割合から「減少」（又は「悪化）」との回答を頂いた業種割合を引いた値をもとに作成しました。その基準は次の通りです。

快晴 25以上	晴れ 10~25 未満	くもり 10未満~ -10未満	雨 -10~ -25未満	大雨 -25以下
------------	-------------------	-----------------------	--------------------	-------------

### 景況の推移（前年同月比）石川県分（主要3項目）



平成24年3月31日  
までに他の制度への  
移行が必要です!

## 適格退職年金制度からの移行は、 中退共におまかせください。

すでに2万3千社を超える中小企業が中退共制度に移行しています。

外部積立型の国の  
退職金制度「中退共」なら

- 退職金の管理が簡単
- 移行にかかわる手数料は不要
- 従業員持分額の全額を引渡金額とすることができます
- 国からの掛金増額助成が受けられます

詳しくは  
ホームページを  
ご覧ください

中退共

検索

独立行政法人勤労者退職金共済機構  
中小企業退職金共済事業本部

〒105-8077 東京都港区芝公園1-7-6  
TEL (03) 3436-0151 (代表) FAX (03) 3436-0400

# 決算関係書類等の届出をお忘れなく！

組合には、法律により認可・届出を要する事項が定められています。定款変更には認可が必要で、決算関係書類や役員変更には届出が必要です。

## 決算関係書類の提出

通常総会終了後2週間以内に、決算関係書類（事業報告書・財産目録・貸借対照表・損益計算書・剰余金処分案又は損失金処理案とそれらを承認した総会議事録）に届出書を添えて各所管行政庁へ提出しなければなりません。

※決算関係書類の提出を怠った場合、行政庁による検査等の対象になります。

## 役員変更の届出

役員の変更（氏名・自宅の住所の変更、選挙・選任による変更）があった場合には、その変更のあった日から2週間以内に、役員変更届（変更のあった事項を記載した書面並びに変更の年月日及び理由を記載した書面、その他の議事録等必要書類）に届出書を添えて各所管行政庁へ提出しなければなりません。

なお、前役員全員が再選された場合のみ、各所管行政庁への役員変更の届出が省略可能となります。

## 代表理事の変更登記申請

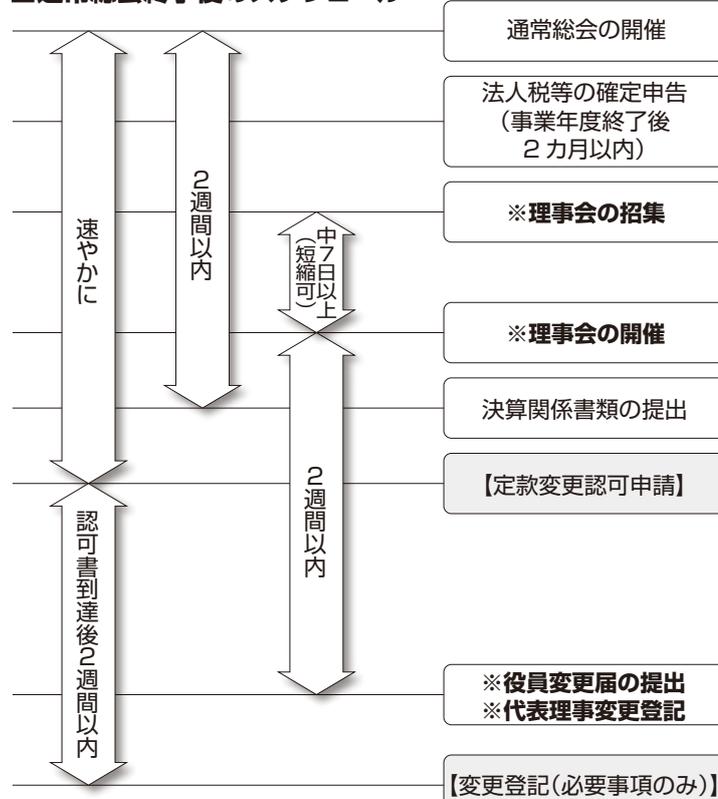
代表理事の変更（同一人物が代表理事に再選任された場合を含む）があった場合、代表理事が就任した日から2週間以内に登記事項を管轄の法務局に登記しなければなりません。

## 定款変更の認可申請

定款変更を総会で決議した場合には、所管行政庁の認可を必要とします。また、その内容によっては総会決議前に所管行政庁との協議が必要となる場合もありますので、事前にご相談下さい。

各提出書類につきまして、ご不明な点がございましたらお気軽に中央会までお問合せ下さい。

### ■通常総会終了後のスケジュール



- 上記※に関しては、役付役員の選任があった場合のみ
- 上記の【 】記載は定款変更があった場合のみ

TEL 076-267-7711 URL <http://www.icnet.or.jp>

組合運営

検索

※各様式等は中央会ホームページよりダウンロードいただけます。

# ご利用下さい「信用保証制度」



保証限度額は、最高2億8千万円  
(組合の場合は4億8千万円)

ご負担は保証料のみ  
—相談料・用紙代金など一切不要—

©光プロダクション

- ◎経営状況に応じたきめ細かい保証料率で資金調達を応援
- ◎法人代表者以外の保証人は原則不要
- ◎資金ニーズにあった保証制度をご用意
- ◎流動資産を担保に資金運用を効率化
- ◎セーフティネット保証も充実
- ◎長期借入れや反復継続の信用保証も可能
- ◎団体信用生命保険制度によるプラスワンサービス

活用しやすい7つの特長

 石川県信用保証協会

◇保証部◇

〒920-0918 金沢市尾山町9番25号

TEL (076) 222-1522 (代) FAX (076) 222-1514

ホームページアドレス <http://www.cgc-ishikawa.or.jp/>

石川県中央会会員組合に所属する組合員の皆様へ

## 法人向け生命保険のご案内

企業を取り巻く様々なリスクに対しては、目的に合った生命保険で準備することが必要です。

生命保険でのご準備は十分でしょうか？

準備すべき目的

生命保険での対応方法

当社の  
生命保険商品

事業保全資金対策  
(社長が万一亡くなった場合)

死亡保険金を、  
●借入金の返済や運転資金に充当  
●従業員の給与を確保

ベクトルX  
3年ごと利差配当付  
利率変動型新積立保険  
定期保険 - M  
無配当定期保険

経営者・役員の  
退職慰労金・  
弔慰金の準備

死亡保険金による  
●経営者・役員の死亡退職金・弔  
慰金の準備  
満期保険金(解約返戻金)により、  
●経営者・役員の退職慰労金の準備

ステイタス - M  
無配当低解約返戻金型定期保険  
ザ・らいふ - R  
5年ごと利差配当付養老保険  
新・プラウド - R  
5年ごと利差配当付終身保険

従業員の  
退職慰労金・  
弔慰金の準備

死亡保険金による  
●従業員の弔慰金の準備  
満期保険金(解約返戻金)により、  
●従業員の退職慰労金の準備

ステイタス - M  
無配当低解約返戻金型定期保険  
ザ・らいふ - R  
5年ごと利差配当付養老保険

経営者の  
事業承継対策  
相続対策

死亡保険金・満期保険金(解約  
返戻金)により  
●相続税の納税資金・自社株買取  
資金の準備

新・プラウド - R  
5年ごと利差配当付終身保険

保険料支払により  
●自社株評価引き上げにつながる

ステイタス - M  
無配当低解約返戻金型定期保険

- \* 解約され、解約返戻金を受け取られた場合、以後の保障はなくなります。
- \* ご検討にあたっては、該当のパンフレット、「ご契約のしおりー約款」、「設計書(契約概要)」、「特に重要な事項のご説明(注意喚起情報)」を必ずご覧ください。

【お問い合わせ】

**三井生命保険株式会社** 金沢支社

〒920-0853 金沢市本町2-15-1 ポルテ金沢 7F

TEL 076-222-0612

C-22-1135 (H22.4)



Ishikawa  
IT  
Human Resource Development  
Center

「持続的なイノベーション」を支える中核的人材の育成を目指す

## 株式会社 石川県IT総合人材育成センター



「いしかわビジネススクール」、「いしかわ技術経営(MOT)スクール」、情報技術に関連する研修講座を開講。研修講座の総合化と中核人材の育成に力点をおいた研修サービス、受託研修サービスなどをご提供します。

〒920-8203 石川県金沢市鞍月2丁目1番地

TEL:076-267-8000 FAX:076-268-8570

<http://www.ishikawa-sc.co.jp>

# 情包通心。

社会を包み支え、心通うソリューションを。

ライフラインや行政・教育などあらゆるシーンで  
唯一無二の存在となった情報通信。  
卓越したノウハウと技術が自慢のICCは、  
今日も皆様の心に寄り添い、暮らしを包み支える  
IT情報サービスを提供しています。

自治体  
ソリューション

医療  
ソリューション

民間  
ソリューション

セキュリティ  
ソリューション

アウトソーシング  
サービス

ネットワーク  
サービス

**icc** 株式会社  
石川コンピュータ・センター

〒920-0398 金沢市無量寺町ハ6番地1号  
TEL(076)268-8311(大代) FAX(076)268-5442  
<http://www.icc.co.jp>

こんにちは

# 事務局さん

東きよえさん (左)  
松山容子さん (右)



## 協同組合加賀染振興協会

### ● 仕事の内容を教えてください

● お二人: 加賀友禪伝統産業会館の運営管理と組合員さんに対する業務全般です。加賀友禪のより一層の振興のために頑張っています。

### ● 「座右の銘」「好きな言葉」は何ですか?

- 東さん: 「継続は力なり」です。習い事や趣味はもちろん、何か大きな目標に向かって、毎日少しずつでも、ひとつずつでも、積み重ねていくことが大切だと思います。
- 松山さん: 「優」という字が好きです。以前から、字の見た目の美しさや発音の響きに惹かれています。また、今、仕事で携わっている加賀友禪のもつ「優雅」「優美」などの趣とも重なって、ますます好きになりました。

### ● 最近、1番うれしかったことは何ですか?

● 東さん: ミス加賀友禪に着物を着てもらった時に、見た人たちから褒められる時です。彼女たちは業界を代表して、加賀友禪をPRしている

るので、ミス加賀友禪が褒められることは自分たち事務局の喜びなんです。

● 松山さん: 仕事上のうれしいことは東さんに話していただいたので、プライベートなことで…東日本大震災の被災地の方々は、不自由な生活が続いている中、旅行が趣味な私は、以前と変わらず普通に旅行に行ったりできていることです。こうして何不自由なく暮らしていることが1番の幸せだと思っています。

### ● 組合のPRをお願いします

国指定の伝統的工芸品である加賀友禪の組合です。加賀友禪の振興のため、様々な事業を展開しています。本年も加賀友禪の親善大使を決定する「第8回ミス加賀友禪コンテスト」をはじめ、加賀友禪技術振興研究所との共同事業にて「きものファンが集い」や「加賀友禪着装体験会」等の催事を開催します。業界が一丸となりこの厳しい時代を乗り越えて行きたいと考えています。

## From 編集室

梅雨も明け、暑い陽射しが降り注ぐ日々。復興に向けた節電の夏。子ども達にとっては沢山の思い出ができる夏休みも被災地ではままならず、原発事故の影響によりプールや海など水遊びも制限されています。こちらは何となく心はカラッとしませんが、みなさん元気いっぱい夏を過ごしましょう。

今号の事務局さんは協同組合加賀染振興協会さんです。今年度祝祭日を中心に金沢ステーションギャラリーで開催中の伝統工芸品実演会等でもご協力いただいています。この8月は毎週日曜日に「夏休み体験教室」と題して、ハンカチへの手描き友禪体験を実施します。夏休みの思い出づくりや宿題のひとつに是非、いかがでしょうか?

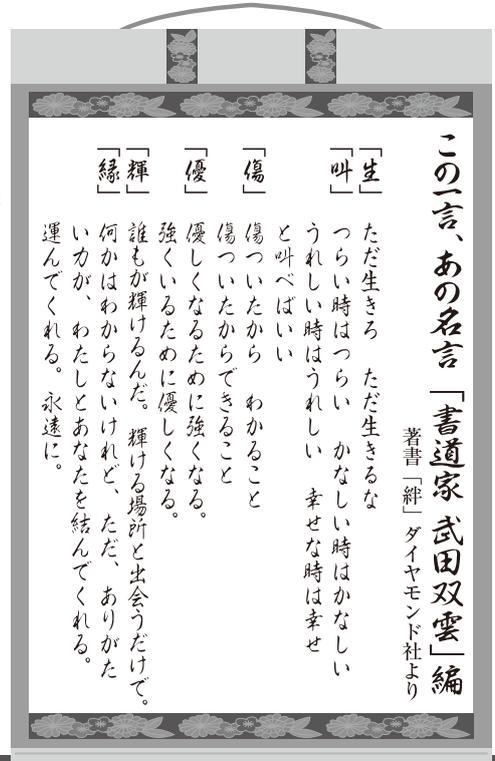
### Q プレゼントクイズ

**「10月9日(日)、しいのき迎賓館で開催するミス加賀友禪コンテストは今年で第〇回目でしょうか?」**

〇に入る数字1字を別紙の回答用紙に記入しFAXでご応募ください。

抽選で**5名の方**に加賀友禪のハンカチをプレゼントします!

編集者E



この一言、あの名言 「書道家 武田双雲」 編

著書「絆」 タイヤモンド社より

「縁」「輝」「優」「傷」「叫」

ただ生きる ただ生きるな  
つらい時はつらい かなしい時はかなしい  
うれしい時はうれしい 幸せな時は幸せ  
と叫べばいい  
傷ついたから わかること  
傷ついたから できること  
優しくなるために強くなる。  
強くいるために優しくなる。  
誰もが輝けるんだ。輝ける場所と出会うだけで、  
何かはわからないけれど、ただ、ありがた  
い力が、わたしとあなたを結んでくれる。  
永遠に。

今後、よりよい誌面づくりを行うために読者の皆さんからのご意見、ご要望をお伺いしたいと思いますので、同封のプレゼント付き読者アンケート回答へのご協力をお願いします。少しでも多くの“声”をお待ちしています。

回答は中央会 FAX:076-267-7720 までお送り下さい。

# 損害保険集団扱制度のご案内

## ★【自動車保険・火災保険】

石川県中小企業団体中央会では、組合員の企業経営並びに従業員の福利厚生を充実するため、会員の皆様に中央会損害保険集団扱制度(自動車保険・火災保険)のご加入をお勧めしております。つきましては、本制度について引受損害保険会社の取扱代理店が説明させて頂きたく、訪問した際にはよろしくお願いたします。

## 《損害保険集団扱制度の概要》

### 特 徴

- ◎保険料は、一般契約より5%割安です。(保険料一時払の場合)
- ◎手続きは、年1回払い、口座引落としです。
- ◎下記損害保険会社と契約を行っている方は、現在契約している取扱代理店で制度利用が出来ます。
- ◎自動車保険
  - ・既加入自動車保険は、無事故割引などをそのまま継承できます。
  - ・業務用車両も対象になります。
- ◎火災保険
  - ・普通火災、住宅火災、住宅総合、店舗総合、団地保険が対象となります。

### 対 象

(中央会指定の確認票を提出願います。)

- ◎中央会の会員(組合・企業・団体) ◎会員の傘下企業、事業主及び従業員

## 県中央会



## お問合せ先

**石川県中小企業団体中央会 TEL.076-267-7711**

〈本制度引受損害保険会社〉

**三井住友海上火災保険株式会社……………TEL.076-223-9912**

金沢支店 〒920-0918 金沢市尾山町6番25号

**あいおいニッセイ同和損害保険株式会社……………TEL.076-264-7811**

金沢支店 〒920-0906 金沢市十間町5番地

**日本興亜損害保険株式会社……………TEL.076-222-8610**

金沢支店営業第1課 〒920-0864 金沢市高岡町2番31号

**富士火災海上保険株式会社……………TEL.076-222-0005**

金沢支店 〒920-0962 金沢市広坂1丁目2番24号

(2011年7月作成)