

ネット販売に対応  
するには？

評判店の  
取り組みとは？

## 地元の成功事例から学ぶ！

### ネットを活用した販路強化セミナー

～「お店×ネット」で、繁盛店をめざす方法はコチラ！～

◆日 時 平成 29 年 8 月 28 日 (月) 18:30 ~ 20:00

◆会 場 I T ビジネス プラザ 武蔵 5 階 研修室 (TEL076-224-6340)

参加費無料  
定員 20名  
(申込順)

◆内 容 (1) 「ネットもお店も繁盛」店の取組紹介 18:30~19:25

- ・コーディネーター (株) ドモドモコーポレーション 遠田 幹雄
- ・パネラー (有) 川端鮮魚 川端 海富理  
(株) 金港堂 宮谷 隆之



(2) ネット事業者からの耳より情報 19:25~19:45

- ・(株)一期大福、(株)カラフルカンパニー、(株)MONK

(3) パネラーやネット事業者との意見交換・人脈づくり 19:45~20:00

#### パネラーの紹介



(有)川端鮮魚  
川端 海富理  
「能登発おさしみ直送便」



(株)金港堂  
宮谷 隆之  
「世界に一枚しかない  
フルオーダーシャツ」

家業を手伝うため、東京から U ターン。能登の新鮮な魚介類の魅力を伝えるため、インターネットを利用し顧客の生活スタイルに合わせて宅配するオーダーメイド感覚の魚屋「お刺身直送便」を運営。女性誌や TV でも紹介され、全国的な人気を博し、店舗も地元や県外からの客で賑わう。料理教室の講師やレシピづくりにも励む。

顧客一人ひとりの体型に合わせて型紙を起こし、フルオーダーシャツを制作・販売。来店しなくてもシャツを作れる5通りの注文方法をホームページで展開。豊富な生地や柄などの中からお気に入りのシャツを顧客自身が選べる。ネット販売は 11 年目を迎え、実店舗以外でのシャツの累計販売枚数は 9,000 枚にのぼる。市商店街連盟 HP 実行委員会委員長。

申込・問合先 金沢市商業振興課 TEL076-220-2193

裏面申込書を FAX 又はメールにて申込ください

FAX076-260-7191 e-mail : syougyou@city.kanazawa.lg.jp

(あて先) 金沢市商業振興課 FAX 076-260-7191

## ネットを活用した販路強靭化セミナー

### 申込書

申込締切 8月22日(火)まで ※申込順

氏名 ※必須	ふりがな	男・女	歳
住所	金沢市内・金沢市外 (自治体名)	起業前・起業後	
電話番号 ※必須		メール アドレス ※必須	

ご記入いただきました個人情報については、本事業の運営管理及び今後のセミナーなどの開催に関するご案内の送付を目的に利用させていただきます。